

SERIOUS MACHINERY

Challenger

NOIEMBRIE 2010

REVISTA DE LA CHALLENGER



ROGATOR 600 ÎN DETALIU – P4-5
DORIȚI UN TERRAGATOR RULAT? – P14

ÎMI PLACE MODELUL MT765C! – P10-11
BACK-UP CHALLENGER – P15

SERIOUS MACHINERY

ÎN NUMĂRUL CURENT

Noul RoGator 600 a acaparat lumina reflectoarelor	3
Designul îngrijit al modelului RG 600 vă prezintă noutățile	4-5
Compactarea solului – prevenire și remedii	6-7
Stropire pe timp de noapte în Rusia	8
Flota Challenger își lasă amprenta în Ucraina	9
Modelul MT765C a avut succes în Țara Galilor	10-11
Sistemul de management al îngrășămintelor – beneficii	12-13
Căutați un model TerraGator uzat?	14
Soluții de rezervă pe care vă puteți baza	15
Tractorul cu șenile se plimbă singur prin Germania	16-17
Știri – Secerătoare Challenger, prezentare pe YouTube, Varex își deschide noi locații, instruirea este crucială, investire nouă, eveniment de stropire și împărștire	18-19
Calendar 2011 și idei de cadou	20

BUN VENIT

Decenii trecut a avut parte de schimbări constante pentru fermierii din toată lumea. Volatilitatea prețurilor la bunurile de larg consum combinată cu costurile ridicate ale materiilor prime au forțat viticultorii să se adapteze la costuri de producție ridicate, creșteri ale producției și să îmbunătățească pe mai departe eficiența.

Challenger a fost alături de aceste afaceri în fiecare etapă, reacționând rapid și decisiv, pentru a vă putea oferi echipamente de înaltă productivitate.



Beneficiind de sprijinul companiei mamă, AGCO, Challenger a avut acces la expertiză și experiență variate. Putem conlucra cu celelalte mărci AGCO și cu Centrele sale de excelență inginerescă, pentru a avea acces la resurse, componente și designuri care nu sunt disponibile producătorilor industriali mici.

Challenger se axează pe asigurarea unei inginerii și a unui design de cea mai înaltă calitate – plecând de la cea mai nouă tehnologie în materie de motoare AGCO SISU POWER până la Transmisia variabilă continuu (CVT) și comenzile electronice – mai eficiente din punct de vedere al costurilor decât ar fi fost posibil pentru un echipament atât de specializat precum noile noastre utilaje de aplicare TerraGator și RoGator.

Lansarea de noi produse și dezvoltarea continuă a acestora sprijină clienții – cei mai importanți fermieri profesioniști – să facă față provocărilor de azi și din viitor.

Echipa Challenger

CALENDAR EVENIMENTE

Veți putea vedea echipamentele Challenger în cadrul evenimentelor ce vor avea loc în lunile următoare:

2010

10-14 Noi	EIMA, Italia
28-30 Noi	Interpom, Belgia
01-02 Dec	DeLuTa, Germania

2011

19-20 Ian	LAMMA, Anglia
20-24 Feb	Sima, Franța
05-08 Mai	Agra, Germania
18-19 Mai	Grassland & Muck, Anglia
15-16 Iun	Cereals, Anglia
23-26 Iun	Royal Highland Show, Scoția
13-19 Noi	Agritechnica, Germania

Marcă a AGCO, Challenger oferă o gamă largă de utilaje agricole de înaltă performanță și înaltă specificație pentru sectorul agriculturii profesioniști și contractării, inclusiv tractoare cu șenile, echipamente de aplicare a substanțelor, tractoare cu roți, combine de recoltare și prese de balotat.

Dacă doriți să primiți revista Serious Machinery prin email, vă rog să intrați pe site-ul de mai jos și să urmați instrucțiunile de subscriere.

Editorul

Serious Machinery
AGCO Olanda B.V.
Horsterweg 66a
5971 NG
Grubbenvorst
Olanda

E-mail: info@challenger-ag.com
Site Web: www.challenger-ag.com

Ziaristi de pe tot cuprinsul Europei au avut în luna mai prima şansă de a trece în spatele volanului noii mașini de stropit Challenger RoGator 600.

Aceasta a fost doar una din seriile majore de activități de promovare care au evidențiat atuurile acestui utilaj nou, inovator. De asemenea, pe ordinea de zi au existat oportunități de prezentare la Expoziția de cereale din Regatul Unit, la Zilele pe teren DLG din Germania, plus propriile Zile pe teren – Challenger care au avut loc în Quedzölsdorf, Saxonia-Anhalt.

Peste 60 de ziaristi din 13 țări au participat la acest eveniment de presă ce a avut loc la Halle, în apropierea Leipzig-ului, în Germania. După ce a fost vizionat în avanpremieră ca model-pilot de lucru la Expoziția Agritechnica din noiembrie 2009, reprezentanții presei erau nerăbdători să vadă cu proprii ochi cum noul utilaj ridică standardul mașinii de stropit auto-propulsate la noi înălțimi.

Programul de presă a inclus prezentări susținute de Eric Raby, Vice-președinte și director general – Challenger, EAME, care a furnizat o revizuire strategică a mărcii Challenger și a găzduit o sesiune de întrebări și răspunsuri. Frank Rombouts, Specialist în suport produs aplicare Challenger și Gerd Leopold, Director Dezvoltare Mașini de Ierbicidat a mașinilor de stropit – Germania, au pus la dispoziție o actualizare a dezvoltărilor aplicării ce include viteze de pulverizare și rate de aplicare.

Peste 350 de persoane s-au adunat pentru Feldtag-ul Challenger de două zile care a urmat conferinței de presă. În publicitatea care a urmat evenimentului, utilajul RoGator 600 a fost descris ca arătând ca o "creatură asemănătoare unei insecte cu picioare lungi, galbenă, venită dintr-un film științifico-fantastic". „Intr-adevăr, modelul 600 este cu adevărat științifico-fantastic în domeniu – un concept complet nou, un utilaj ultramodern, rezultat al anilor de Cercetare și Dezvoltare”, a adăugat Rasso Schatz, Director de vânzări la Challenger.

Zilele naționale DLG pe teren, puse în scenă în luna iunie de Societatea Agricolă Germană, constituie o altă dată-cheie în jurnalul agricol, iar 21.000 vizitatori au sosit pentru evenimentul acestui an. Din nou, Challenger a fost în forță și a prezentat un nou utilaj Rogator 655 cu un braț din aluminiu de 36 m. „Modelul

655 a arătat clar stabilitatea uimitoare a brațului atunci când a rulat pe un drum accidentat construit special. Utilajele concurente pur și simplu nu au putut să îi facă față”, spune Roel Franssen, Director de promoții marketing la Challenger.

Cereale – evenimentul tehnic principal pentru industria arabilă din Regatul Unit – a fost o altă șansă de a etala noul model RoGator pentru alți 26.500 vizitatori. Noul utilaj a reprezentat un punct major de discuție și au existat multe întrebări din partea clienților potențiali care căutau ce era mai recent în tehnologia mașinilor de stropit pentru a-și intensifica productivitatea.

• Vezi mai multe detalii cu privire la noul utilaj fantastic RoGator 600 în paginile 4-5



Vizitatorii de la evenimentul Cereale din Regatul Unit au fost dornici să afle detalii despre noua mașină de stropit.



Nick Fone, scriitor liber-profesionist pentru revista Profi International și Emily Padfield de la Săptămânalul Fermierilor din Regatul Unit discută cu proiectantul mașinii Challenger RoGator 600, Joris Hiddema.



Tom Sanders, Specialist Suport Compartiment Produe și Echipamente de Aplicare pune la curent fermierii și antreprenorii cu privire la RoGator 600 la Zilele pe teren Challenger.

PRESA ȘI CLIEȚII EXPERIMENTEAZĂ UTILAJUL ROGATOR



Peste 60 de ziaristi au participat la evenimentul de presă Challenger din Germania.

PERIOADA DE AVÂNT PENTRU ROGATOR 600

DESIGN-UL ÎNGRIJIT VĂ PREZINTĂ NOUTĂȚILE

Challenger RoGator 600 este construit pe baza unei experiențe de 45 de ani în domeniul mașinilor de stropit și oferă un răspuns unic și distinct la căutările fermierilor și antreprenorilor profesioniști pentru productivitate maximă și precizia aplicării.

Designul intransigent al modelului RoGator 600, calitatea ingineriei precum și noua tehnologie, se unesc pentru a furniza o productivitate optimă, o precizie excelentă a aplicației și cele mai înalte niveluri în privința confortului și controlului operatorului.

CARACTERISTICI DE TOP

- Șasiu unic dintr-o singură bară
- Control hidraulic inovator al înălțimii de lucru
- Ajustare hidraulică sau manuală pentru operare flexibilă
- Suspensie complet independentă pe fiecare roată
- Rezervoare sculptate, proiectate special, cu capacități de la 3.500 litri până la 6.000 litri
- Suspensie și sistem de control al brațului complet noi
- Unitate de alimentare cu substanțe chimice de mare capacitate
- Modulul de tubulatură inovator și compact, compus din țevi fixe
- Pompa centrifugă de înaltă capacitate și auto-amorsare
- Cabină spațioasă, de lux, pentru confort, vizibilitate și control maxime
- Puterea este asigurată de motoarele AGCO SISU POWER, de la 175 cp la 243 cp (max)
- Transmisie complet hidrostatică cu control al tracțiunii și gestionare a puterii, pentru o funcționare și o capacitate de conducere similare unei CVT

ȘASIUL INOVATIV

La baza conceptului mașinii de stropit autopropulsate RoGator 600 se află bara sa unică și inovatoare, șasiul central care oferă o gamă de caracteristici practice ce includ distribuția perfectă a greutatei, manevrabilitatea maximă, stabilitatea optimă a brațului, ajustarea hidraulică a ecartamentului și posibilitatea unică de a regla înălțimea de lucru a utilajului.

Garda la sol reglabilă de pe modelul RoGator 600 ridică utilajul cu 45 cm, de la înălțimea standard de funcționare de 75 cm, până la o înălțime față de cultură de 120 cm. Acest lucru îmbunătățește echilibrul și stabilitatea pentru majoritatea activităților de lucru, fără ca operatorii să facă compromisuri în privința înălțimii, confortului și vizibilității, în timpul lucrului în recolte înalte.

Ecartamentul poate fi reglat hidraulic sau manual, fără oprire, începând de la 1,8 m până la 2,25 m, pentru a corespunde tuturor culturilor și lățimilor de rând, setările fiind realizate din scaun. Aceste reglări nu afectează funcționarea sistemului de suspensie complet nou, conceput special pentru mașinile de stropit RoGator 600.

SUSPENSIA INDEPENDENTĂ

Sistemul independent cu suspensie hidro-pneumatică este fixat pe un dublu braț triunghiular și pe amortizoare, fiecare unitate individuală fiind montată pe șasiu pe un model de șină ingenios. Acesta permite deplasarea înăuntru și în afară a întregului ansamblu, în vederea modificării ecartamentului, precum și ridicarea și coborârea ansamblului, necesare pentru funcționarea la diferite înălțimi de lucru.

DIRECȚIA PE PATRU ROȚI

Șasiul unic și suspensia inteligentă a roților se unesc pentru a oferi o manevrabilitate excelentă, cu un unghi de bracare de 35 grade pe toate roțile, care rămâne neschimbat chiar și atunci când sunt montate roți cu înălțimea de 2 m și diametrul de 800 mm.

Sistemul standard de direcție pe patru roți al modelului RoGator 600 permite utilajului să efectueze o rotire pe o rază de 4,73 m (către exterior). Direcția funcționează în trei moduri: 2WS, 4WS și direcție cu deplasare laterală, opțiuni ce sunt selectate prin intermediul unui buton aflat pe cotieră. Schimbarea între moduri poate fi integrată în sistemul de management al întoarcerii la capăt de rând iar acesta poate fi configurat prin intermediul comutatorului principal de pornire/oprire să treacă de la 4WS la 2WS.

REZERVOARELE SCULPTATE

Mașinile de stropit RoGator 600 sunt disponibile cu rezervoare cu o capacitate de 3500-6000 litri. Designul sculptat și inovator oferă un centru de greutate scăzut, distribuție optimă a greutății și un echilibru corect, toate acestea ducând la creșterea stabilității și reducerea compactării.

Forma unică a rezervorului, care ia în calcul motorul fixat lateral, asigură ca centrul de greutate să rămână mereu în mijloc, indiferent de conținut. Acest lucru duce la menținerea tracțiunii, menținând o încărcare egală pe roți, deoarece înălțimea este împărțită întotdeauna 50:50 între puntea față și spate atunci când brațul este desfăcut.

Având un indicator electronic standard al nivelului de umplere și capacitatea complet automată de umplere a rezervorului la un nivel programat, umplerea cu carburant "pe ghicite" este de domeniul trecutului.

BRAȚUL

O altă caracteristică unică introdusă pe mașinile de stropit RoGator 600 este brațul de fixare stabil. Foarte important este faptul că acesta este atașat pe șasiul unic, în fața punții spate, ceea ce reprezintă cea mai bună poziție pentru îmbunătățirea stabilității. Acest design oferă o îmbunătățire considerabilă față de brațele montate pe spate și asigură rămânerea brațului la o înălțime optimă deasupra țintei, reducând deplasarea brațului și îmbunătățind eficiența aplicării.



Brațele sunt disponibile începând de la 24 m până la 36 m.





Challenger s-a consultat cu fermierii și antreprenorii la scară largă din toată Europa, pentru a stabili ce așteptări aveau aceștia de la o mașină de stropit autopropulsată.

Stabilitatea brațului reprezintă un element crucial în menținerea unei aplicări egale și precise, asigurând o răspândire mai largă a substanțelor chimice și protejând elementele împotriva deteriorărilor. Challenger a conceput un sistem de suspensie complet nou care utilizează o construcție '3D', pentru a oferi un control al mișcării pe cinci axe.

Un braț din aluminiu este montat ca dotare standard pe toate modelele cu lățimi de la 24 m până la 36 m. Brațele din oțel sunt disponibile numai pentru piața din Regatul Unit.

MODULUL DE TUBULATURĂ FIX

Mașina de stropit RoGator 600 împreună cu tubulatura, sistemul de umplere și stația de comandă a operatorului, deschide din nou drumuri noi.

O pompă centrifugală Hypro reprezintă inima sistemului de pe toate utilajele și dezvoltă o putere de 784 litri/min la 2 bari și 167 litri/min la 8,3 bari, oferind opțiunea unui adaptor cu auto-amorsare, care face din RoGator un utilaj complet autonom.

Puterea pompei se potrivește capacității flexibile și ridicate a mașinii de stropit, lucru care îi permite asigurarea unei aplicări cu volum ridicat de îngrășământ lichid printr-o stropire de mare viteză, la volum scăzut. Umplerea pompei centrifugale la o rată de 800 litri/min scade durata de inactivitate.

Pompa de stropit se conectează într-un modul de tubulatură unic, ceea ce reprezintă un design exclusiv nou de la Challenger și care utilizează conducte de vârf din polietilenă cu un diametru de 45 mm, racordurile fiind realizate prin articulații 'Banjo' pe întreg sistemul.

PĂLȚIA DE ALIMENTARE CU SUBSTANȚE CHIMICE

Alături de stația de umplere, operatorii vor descoperi o altă caracteristică Challenger RoGator 600. Pălția imensă de alimentare cu substanțe chimice cu o capacitate de 60 litri, funcționează la o rată de umplere de 200 litri/min. De asemenea, aceasta va efectua umpleri cu produse solubile solide la o rată de 30 kg/min datorită unei mișcări de 'vârtej' care ajută la dizolvarea mai rapidă a acestora.

Produsele sunt încărcate de la o înălțime de lucru sigură, confortabilă și reglabilă, (de până la 80 cm), în timp ce pălția pentru produse chimice se pliază în sus și în jos cu ajutorul unor pistoane hidraulice.

MEDIUL OPERATORULUI

Mașinile de stropit RoGator 600 răsfăță operatorii în cea mai spațioasă cabină de pe piață, care se regăsește și pe modelele de tractoare Challenger MT700C, MT800C și 900C.

Această cabină este prevăzută cu o suprafață vitrată generoasă (6,2 m²) ce oferă o vizibilitate panoramică superbă prin parbrizul de mari dimensiuni și ușile fabricate din sticlă. Climatizarea este standard, presurizând interiorul prin intermediul a două filtre de carbon standard în două etape.

Schițând mai departe designul cabinei de tractor Challenger, consola de comandă a operatorului este fixată în partea dreaptă a scaunului și cuprinde un joystick multifuncțional nou. Acesta include comutatoare pentru toate funcțiile de control al secțiunilor brațului, precum și setările transmisiei, oferind un control proporțional al vitezei în timpul schimbărilor de direcție.

În fața cotierei se află un terminal de comandă conform ISObus, cu un afișaj color de înaltă rezoluție de 18 cm

(sau opțional de 30 cm). Acesta ține sub control și afișează toate funcțiile motorului, ale transmisiei și șasiului.

Un terminal suplimentar Topcon, care se montează pe bara de accesorii din dreapta, operează funcțiile de stropire și, prin intermediul unui receptor de poziționare prin satelit, acesta asigură direcția AutoGuide și controlul automat al secțiunii brațului, cartografiere și alte aplicații pentru lucrări agricole de precizie.

MOTORUL ȘI TRANSMISIA

Toate mașinile de stropit RoGator 600 sunt propulsate de motoare 49 CWA AGCO SISU Power cu patru cilindri și o capacitate de 4,9 litri, asigurând modelului 635 o putere maximă de 175 cp. Motorul 74 CTA cu șase cilindri și o capacitate de 7,4 litri, dezvoltă o putere maximă de 210 cp la modelul mediu al gamei 645 și 243 cp în cel mai mare utilaj 655.

Pompa hidrostatică a transmisiei cu sistem de detectare a sarcinii, este montată direct pe motor. Aceasta asigură operații de tip CVT (Transmisie variabilă continuă) asigurând viteze de la 0-40 km/h (sau 50 km/h în funcție de piață) fără a fi necesară schimbarea domeniilor de viteză, oferind întotdeauna o tracțiune maximă pe toate cele patru roți.



Stabilitatea brațului este esențială pentru asigurarea unei răspândiri mai mari a substanțelor chimice.





Un alt model din seria noastră de gestionare a solului. Vom vedea aici tipuri de compactare a solului și câteva remedii.

AJUTAȚI LA PREVENIREA PROBLEMELOR LEGATE DE COMPACTARE

Există patru tipuri frecvente de compactare a solului și mai multe metode ce pot fi utilizate pentru combaterea lor – de la soluții naturale la cele mecanice.

TIPURILE DE COMPACTARE INCLUD:

- Compactarea de suprafață – cauzată de presiunea solului exercitată de anvelopele tractoarelor, remorcilor, combinelor și utilajele accesorii
- Compactarea de tip șleau – se produce în cazul tractoarelor prevăzute cu roți duble sau triple
- Compactarea de profunzime – provocată de sarcinile mari pe osie
- Compactarea prin patinare – trenajul suprafeței prin patinarea roților

LĂSĂM NATURĂ SĂ ÎȘI URMEZE CURSUL

În condiții favorabile, natura poate inversa, într-o anumită măsură, efectele compactării solului. Ciclurile de umed și uscat, îngheț și dezgheț pot diminua efectul de compactare, deși nu într-un mod foarte eficient. În plus, nu ne putem baza pe faptul că natura ne va oferi aceste cicluri în fiecare an. Chiar dacă acest lucru ar fi posibil, procesul reversibil poate dura mai mult de patru ani – chiar mai mult, în cazul în care compactarea s-a produs în cursul acestei perioade.

De asemenea, aceasta poate reprezenta o opțiune costisitoare, având în vedere limitările legate de randamentul culturii, impuse prin compactare. Solurile sensibile nu pot fi sfărâmate cu ușurință iar procesul de adăugare a materiei organice în vederea modificării structurii solului este atât un proces costisitor cât și unul de lungă durată.

Cea mai bună abordare pentru a reface structura solului și pentru a preveni pe viitor acumularea compactării o reprezintă acțiunea de rectificare agresivă.

Rotirea culturilor

Câmpurile aflate în rotație, care includ culturi de trifoi, iarbă sau lucernă, sunt în general mai puțin expuse la compactare decât cele care nu sunt rotite.

Trifoiul și în special lucerna, dezvoltă rădăcini groase care penetrează adânc în profilul solului pentru a ajuta la afânarea solului și pentru a mări capacitatea de menținere a apei și nutrienților.

Odată ce culturile au fost semănate, necesitatea unor operațiuni suplimentare în teren este practic eliminată, reducând astfel dramatic trecerile ulterioare ale utilajelor. În consecință, structura solului are mai mult timp să se refacă singură pe cale naturală.

După recoltare, reziduurile culturilor sunt integrate pentru a adăuga materie organică prin zona rădăcinilor.

METODE MECANICE

Adâncime de arat variabilă

Atunci când solul a fost arat mai mulți ani la rând la aceeași adâncime, în locul în care utilajul accesoriu a străpuns solul se formează un strat compactat. Pentru a evita crearea acestui strat format prin tasare, încercați să cultivați mai adânc – alegeți însă un an secetos, deoarece

stratul compactat este mai ușor de sfărâmat. Ulterior, variați adâncimea aratului.

Este disponibilă o gamă de modele de adâncitoare de brazdă, cu instrumente de secerare de tip cuțit la capătul picioarelor drepte sau curbate. Fiecare picior are nevoie între 20 și 30 cp pentru efectuarea unui arat adânc, fiind recomandat, în general, ca adâncimea brazdei să fie cu 50% mai adâncă decât stratul format prin tasare. Pentru o sfărâmare cât mai eficientă, distanța între picioare trebuie să fie egală cu adâncimea aratului.

Arat de prescriere

Imediat după identificarea zonelor cu probleme, câmpurile pot fi arate individual pentru a elimina compactarea. Perioada cea mai bună pentru efectuarea acestei operații este toamna devreme, când, de obicei, solul este îndeajuns de uscat și, prin urmare, mai ușor de sfărâmat.

Acolo unde suprafața solului – în jur de 200-250 mm – este compactată, această operație poate fi efectuată cu ajutorul unui plug cu cuțite sau al unui plug cu cormană.



În Malawi, un model MT865C efectuează o adâncire a brazdei de 600 mm.



Pe lângă aceasta, evitați acțiunile care cauzează compactarea. E mai bine să previi decât să tratezi!

Reduceți operațiile de arat

Practicile convenționale de arat presupun un număr de treceri ale tractoarelor și utilajelor accesorii, operațiuni ce sfârșimă componența solului și îl predispune la compactare.

Prin reducerea numărului de treceri pe câmp, se poate realiza un progres semnificativ în prevenirea acumulării de compactare, în timp ce decizia de a trece la un regim de cultivare minim sau la un regim de cultivare zero, poate duce la un număr suplimentar de beneficii:-

- Reținerea umidității
- Reducerea eroziunii stratului superior de sol
- Costuri scăzute ale materialelor și echipamentelor
- Mai puține lucrări
- Reduce traficul pe teren
- Reziduurile de cultură rămase pe suprafața solului previn formarea crustei

Trafic redus pe câmp

Folosind echipamentele convenționale, în jur de 80% din compactare este creată în timpul primei treceri pe câmp. Prin urmare, o trecere mai rară a utilajelor contribuie major la gestionarea problemei.

Traficul întâmplător provoacă deteriorarea compactării pe o suprafață semnificativă a câmpului, de aceea, strategia planificării unui trafic poate aduce dividende.

Gestionați traficul în timpul recoltării

Echipamentul de recoltare deține potențialul de a cauza deteriorări mai importante de compactare decât tractoarele și utilajele accesorii. Urmărirea câtorva reguli de bază vă pot ajuta să reduceți efectele:-

- Atunci când este posibil, amânați recoltarea până când solul este uscat
- Nu umpleți rezervoarele de cereale până la limită
- Evitați să duceți remorcile de grâne pe câmp — greutate la capătul terenului
- Dacă această metodă nu este practică, asigurați-vă că tractoarele și remorcile se află pe urmele combinei
- Utilizați echipamente cu cât mai multe punți
- Utilizați sisteme de direcție automate

Soluția finală este de a vă reveni la lucrurile elementare și de a selecta un regim de arat și de tracțiune care reduce deteriorarea compactării și maximizează oportunitatea culturilor de a crește într-un mod eficient.

Așa cum este menționat mai sus, folosirea unei combinații de 'trenuri de arat' poate reduce semnificativ compactarea, prin limitarea numărului de treceri necesare pentru a crea un pat germinativ. Cu toate acestea, în anumite condiții, aceste utilaje nu pot funcționa la viteze optime, lucru ce poate provoca o deteriorare sporită a solului. Acest lucru este valabil dacă greutatea tractorului este mărită în efortul de a reduce patinarea roților. Testele practice efectuate de-a lungul anilor, în diferite condiții, au concluzionat faptul că utilizarea unui tractor cu șenile,



ca sursă de tracțiune pentru lucrările de cultivare și semănare, poate reduce semnificativ toate tipurile de compactare. Acest lucru conduce la o încolțire sporită și o dezvoltare îmbunătățită a plantelor, furnizând astfel creșteri ulterioare ale randamentului culturii.

Factori cheie ce trebuie avuți în vedere:

- Tractoarele cu șenile au o suprafață de contact mai mare decât tractoarele cu roți, chiar și atunci când acestea din urmă sunt echipate cu roți duble. Acest lucru reduce "compactarea suprafeței"
- Șenilele nu cauzează "compactarea de tip șleau"
- Cadrele de șenile cu mai multe osii, suspendate complet, asigură o distribuție continuă și egală a greutății, reducând semnificativ "compactarea de profunzime"
- Tracțiunea îmbunătățită care este asigurată de un mecanism bine conceput (în intervalul 2-5% în comparație cu 15-20% pentru un tractor cu roți) reduce semnificativ "compactarea prin patinare" și crește considerabil eficiența de funcționare

Pământul este bunul nostru cel mai de preț. Tratați-l cu grijă și el va returna această investiție însutit.

- Citiți mai multe despre gestionarea solului în ediția următoare.



Adâncirea brazdei cu un Sumo Quatro care deține trei grupuri de discuri ce adâncesc brazda la 30 cm plus mașină de snopi, îndepărtează astfel compactarea, lăsând în urmă un pat germinativ dintr-o singură trecere.



STROPIREA PE TIMP DE NOAPTE AJUTĂ LA COMBATEREA EFECTELOR CĂLDURII

Creșterea temperaturilor în timpul verii în Rusia au însemnat ca realizarea lucrării de stropire pe terenuri controlată de Grupul AgroTerra să aibă loc pe timp de noapte.

Alături de problemele cauzate de vânturile puternice, de precipitațiile reduse, de incendii devastatoare, valul de căldură înregistrat a ridicat nivelul mercurului la temperatura de 42 de grade C.

Echipat cu mașini de stropit Challenger Spra-Coupe, Grupul AgroTerra a reușit să desfășoare pe parcursul nopții activitatea de răspândire a chimicalelor în mod eficient în fermele din Districtul Federal Central.

AgroTerra este un grup de companii regionale pe acțiuni din Rusia, creat în 2008 în scopul realizării activității de producție agricolă în cadrul unei agriculturi durabile și totodată contribuie la dezvoltarea comunităților locale unde acesta activează. Grupul controlează în prezent peste 120.000 ha de teren agricol, peste cinci oblasturi din regiunea Pamânt-Negru. Companiile domeniului regional sunt responsabile pentru operațiunile agricole, iar Grupul angajează profesioniști locali care cunosc teritoriul, solurile și cele mai bune tipuri de culturi.

„Grăul înregistrează cea mai mare productivitate a noastră în timp ce alte culturi variază în funcție de solul și condițiile de vreme caracteristice unei anumite regiuni și includ doar ulei din semințe de rapiță, porumb, floarea soarelui și soia” explică Roman Shabanov, Director Tehnic Adjunct.

Pentru a menține standardele ridicate, Grupul folosește echipament modern și implementează activ tehnologii agricole de ultimă generație. „Noi operăm cinci mașini de stropit Challenger Spra-Coupe 4660, zece modele Spra-Coupe 7660 și un utilaj RoGator 1286C – toate sunt echipate cu navigare și autoghidare prin satelit (GPS). „Înainte de sosirea lor, foloseam mașini de stropit tratate”, spune acesta.

„Criteriul nostru principal în alegerea echipamentului de stropit a fost ca aceste utilaje să poată acoperi un minim de 400 ha/ zi. Ne așteptăm să utilizăm 50-80 de litri/ha. În acest an, datorită căldurii prea intense și a vânturilor atât de puternice din timpul zilei am desfășurat operațiunile de stropire pe timp de noapte. SC4660 a realizat în jur de 350 de hectare pe noapte, ceea ce ne-a ajutat cu adevărat și a însemnat că am putut folosi pesticidele la timp în ciuda vremii nefavorabile.”

„Avantajele-cheie ale utilajelor Spra-Coupe pentru noi sunt fiabilitatea lor, viteza mare și consumul modest de carburant,” continuă acesta.

Una dintre obligațiile strategice majore ale Grupului AgroTerra este extinderea echilibrată a potențialului de producție din zona Centrală Pamânt-Negru. Aici, terenul este de o calitate extrem de bună cu posibilități mari de extindere. Având drumuri accesibile pentru

amplasarea echipamentului agricol, terenurile sunt la nivelul unui strat de sol fertil de nu mai puțin de 70 de cm adâncime.

Compania își desfășoară activitățile în conformitate cu standardele de mediu și politicile agriculturii durabile. De asemenea, aceasta este membru activ al Platformei de Inițiativă a Agriculturii Durabile.



Anatolij Babenko, Agronom-Șef în cadrul Grupului AgroTerra.



MANAGEMENT PRIN TELEMETRIE

„Grupul AgroTerra a fost una dintre primele afaceri agricole care s-a bucurat de beneficiile noului sistem AGCOMMAND de gestionare și operare a utilajului bazat pe telemetrie”, explică Dmitry Trofimov, Managerul de Produs Challenger. „Am furnizat șase unități AGCOMMAND, împreună cu accesul la back-office și formarea profesională, la operațiunea Challenger din Grubbenvorst în Olanda.”

AGCOMMAND permite utilizatorilor de echipamente să monitorizeze, să înregistreze și să analizeze funcționarea și localizarea mașinilor acestora - de la distanță, indiferent unde se află în lume. Aceasta este următoarea unealtă a revoluției tehnologice care va permite utilizatorilor de echipament agricol să devină și mai eficienți și să controleze pe deplin performanțele utilajului și a costurilor de operare.

„Dacă vreți să știți cine, ce face, și unde, cu flota dvs. AGCOMMAND poate fi precum ochii și urechile dumneavoastră”, adaugă Dmitry.

Utilizarea datelor de localizare prin satelit a GPS-ului, acest sistem revoluționar oferă o capacitate de monitorizare detaliată pentru a stabili exact unde se află o mașină la un anumit moment, funcționalitatea acestuia și eficiența cu care operatorul lucrează cu acest utilaj. Toate aceste date vitale pot fi captate și înregistrate pentru a produce rapoarte specifice privind eficiența. Există chiar și un dispozitiv de garduri geo sau o limită virtuală GPS care asigură o avertizare automată a mașinii și a operatorului care intră sau iese dintr-o zonă. Acest lucru nu doar accelerează sarcinile de rutină precum realimentarea cu combustibil sau reîncărcarea tancurilor chimice, un avantaj ulterior este acela că dacă s-ar fura un utilaj, acesta poate fi urmărit. Avertizările pot fi trimise ușor prin SMS la telefoane mobile desemnate sau prin e-mail.

„Această opțiune telemetrică este de interes special pentru companii de dimensiuni mari precum Grupul AgroTerra, deoarece aceasta poate ajuta la simplificarea operațiunilor și reducerea pierderilor, de exemplu, datorate nefuncționării, sau ineficienței de lucru”, spune Dmitry.

• AGCO, compania-mamă a mărcii Challenger, a organizat la Moscova în septembrie un seminar despre Tehnologii Avansate destinat clienților-cheie pentru a discuta despre funcționarea și beneficiile soluțiilor bazate pe telemetrie pentru agricultorii profesioniști.

PUTERE PENTRU PRINCIPALUL CULTIVATORUL

Echipamentele Challenger joacă un rol foarte important în efectuarea unor operații eficiente în teren pentru LLC Agromark. Această întreprindere agricolă din Ucraina reprezintă un cultivator autorizat de semințe de cartofi pentru compania AGRICO (Olanda) - lider mondial în producerea de material săditor de cartof de înaltă calitate, specializat în semințele autorizate.

La ferma sa de 24.000 ha, amplasată în satul Vyryv, districtul Kamyanka-Buzkyy din regiunea Lviv din Ucraina, LLC Agromark crește 1200 ha de cartofi, 6000 ha de rapiță pentru ulei, 3000 ha de grâu, 300 ha de sfeclă de zahăr, 500 ha de porumb și o varietate de alte culturi.

Majoritatea solurilor sunt argiloase cu dealuri abrupte și zone mlăștinoase. Pentru cultivarea și înființarea culturilor, afacerea deține o gamă formidabilă de tractoare Challenger cu șenile și roți. Flota de tractoare are ca vârf de gamă tractorul cu șenile din cauciuc MT865B, acompaniat de trei tractoare cu direcție articulată MT975, patru tractoare cu roți cu tracțiune integrală, precum și două utilaje cu șenile MT765C și cinci utilaje cu roți standard MT665B.

Tractoarele cu șenile Challenger, spune compania, reprezintă singura modalitate de a lucra pe solurile mlăștinoase. Pe lângă faptul că utilajele asigură tracțiunea necesară, acestea operează cu presiune redusă asupra terenului, lucru ce ajută la reducerea compactării solului. Acest lucru se dovedește important atunci când tractoarele sunt utilizate pentru a opera

LLC AGROMARK UK UCRAINA

DATE DESPRE ÎNTREPRINDERILE AGRICOLE:

- 24.000 ha
- Cartofi, grâu, porumb, sfeclă de zahăr
- Personal: 250

ECHIPAMENT DE UZ GENERAL:

- 1 x Challenger MT865B
- 3 x Challenger MT975B
- 2 x Challenger MT765C
- 5 x Challenger MT665B
- 3 x combină de recoltat CH670
- 1 x combină de recoltat CH680

echipamentul pentru cartofi și în această situație, relatează compania, tractoarele cu șenile Challenger necesită mai puțină putere decât celelalte alternative. Agromark a descoperit faptul că transmisia variabilă continuă (CVT) de la TechStar de pe tractoarele cu roți MT665B reduce, de asemenea, consumul de carburant.

De asemenea, LLC Agromark se bazează pe Challenger în timpul recoltării de cereale, utilizând patru utilaje rotative - trei combine CH670 și un model CH680. Aceste utilaje fiabile de recoltat au finalizat întregul sezon de anul trecut fără a se defecta.



Agromark folosește o varietate de utilaje Challenger ca centru energetic al operațiunilor destinate utilajelor.

„Recoltele noastre au arătat foarte bine în acest an și nu există nicio îndoială că modelul Challenger MT765C a jucat un rol important în aceasta” remarcă Fraser Jones care administrează în parteneriat cu tatăl său, Maurice, cele 1240 ha ale fermelor Calcourt de lângă Montgomery, Powys, din centrul Țării Galilor.

„Utilizăm mașina de mai bine de 18 luni,” adaugă acesta. „Acesta este primul nostru tractor cu șenile iar acestea ne-au ajutat să finalizăm cultivările într-un timp cât mai scurt. Reușim să acoperim suprafața mai repede, trecem cu ușurință peste pantele abrupte, reducând compactarea solului și eliminând problema creștăturilor lăsate de roată. Impactul asupra culturilor a fost foarte mare, rezultatul fiind o creștere sănătoasă și egală, precum și scăderea stresului nostru legat de durata de timp în care vom termina cultivarea.”

Fermele Calcourt se întind pe opt locații, în timp ce râul Severn curge prin trei dintre ele. În centrul fermei se află o fabrică de lapte cu 1000 de capete, rasa Holstein. De asemenea, familia Jones păstorește o turmă de 600 oi și cumpără 2500 de miei pentru îngrășare. În plus, mama lui Fraser, Aisle, se ocupă de o importantă afacere ecvestră cu peste 50 cai, pe care îi antrenează de la vârstă fragedă pentru a lua parte la competiții de întreceri, dresaj, sărituri peste obstacole și curse. Una peste alta, sunt foarte multe guri de hrănit!

„Nu vindem niciuna dintre culturile noastre,” spune Fraser. „Avem propria noastră tocătoare de furaje și tot ce



Șeful, Dan Hulse, este un mare susținător al ghidării automate.

producem este consumat intern. În momentul de față avem în jur de 20 de angajați iar singurii contractori la care apelăm sunt cei care tund oile.”

Pentru a sprijini ferma de animale, regimul de cultivare din fermele Calcourt cuprinde 200 ha de recolte ce pot fi colectate cu combina (în special grâu și orz), 80 ha de porumb furajer și 200 ha de nutreț. Restul se reduce temporar la iarbă furajeră alternată cu porumb și recolte ce pot fi colectate cu combina într-un ciclu de cinci ani.

„Suprafața noastră este formată din soluri argiloase grele aflate în apropierea râului și soluri ușoare și medii spre zonele de dealuri și de munte,” explică Fraser. „Solul este foarte productiv, dar, în ultimii ani inundațiile pot reprezenta o adevărată provocare.”

„Tiparul meteorologic actual a redus semnificativ momentul prielnic pentru cultivare. De exemplu, acum doi ani nu puteam intra pe teren cu tractoarele cu roți, chiar dacă erau echipate cu roți duble. Am sfârșit prin a semăna culturi de grâu de toamnă!” continuă el.

„Pe lângă aceasta, pe anumite pante abrupte, tractoarele noastre din dotare nu au întâmpinat numai dificultăți în terminarea lucrului, dar ne-am confruntat cu formarea de creste de arătură pe care nu le puteam elimina și care au dus la o înființare slabă a culturilor.”

Fraser a testat modelul MT765C într-o demonstrație în care s-a luat la întrecere cu un tractor cu roți de 300 cp - ambele echipate cu un set de discuri. „Modelul Challenger a parcurs câmpul dintr-o parte în cealaltă fără

Un tractor cu șenile Challenger aduce beneficii importante unei întreprinderi mixte de 1240 ha din Țara C

MODELUL MT765C AJUTĂ LA DESCHIDEREA FERESTREI DE RECOLTARE



Modelul MT765C este primul tractor cu șenile aflat la Fermele Calcourt, șenilele permițând finalizarea cultivărilor în cel mai scurt termen disponibil.



Caii sunt și ei printre numeroasele animale ce trebuie hrănite în cadrul fermei de 1240.

probleme, în schimb, tractorul cu roți a întâmpinat unele dificultăți, provocând solului mai multe deteriorări, ce au avut ca rezultat producerea unor urme de răzuire și denivelări. Acela a fost momentul în care am îndrăgit modelul MT765C,” spune Fraser.

Echipele cu șenile ‘extreme agricultural’, modelul MT765C de 355 cp (max) este utilizat pentru toate operații de discuire, adâncire a brazdei și semănare. „În trecut am lucrat cu grape de putere de 6 m dar acum intenționez să achiziționăm o combinație de plug de 8 m. În trecut nu ne-am fi putut imagina obținerea unui astfel de rezultat cu tractoarele cu roți, dar puterea de tracțiune a modelului Challenger ne face să ne gândim la utilaje accesorii mai mari, și, astfel, la o creștere sporită a productivității,” spune Fraser. „Mai mult, presiunea redusă asupra solului înseamnă că putem beneficia de toată flotația de care avem nevoie, fără disconfortul de a monta roți duble.”

2009 a reprezentat primul an complet în care utilajul a semănat, întorcându-se înapoi în atelier la începutul lui Noiembrie cu toate lucrările terminate - situația era complet diferită acum doi ani. „Șenilele au extins fereastra pentru semănat,” - putem să ne apucăm de treabă devreme și să muncim până târziu,, comentează Fraser.

De asemenea, familia Jones folosește ghidare automată pentru a spori productivitatea. „Nu am beneficiat niciodată de ghidare automată, dar experiența avută cu Challenger ne-a schimbat atât de mult părerea asupra conceptului,

încât am achiziționat o nouă combinație,” explică Fraser. „Ghidare automată ușurează foarte mult lucrul pe timp de noapte, oferindu-i șoferului o foarte mare încredere. Nu este necesar să vă uitați după marcaje, acesta produce linii asemănătoare celor de tramvai și reduce mult din solicitarea experimentată în timpul șofatului.”

Atât Fraser cât și Dan Hulse, principalul șofer Challenger, au fost de acord că modelul MT765C este plăcut de manevrat. „Este confortabil, spațios și foarte ușor de condus pe toată durata zilei,” adaugă Fraser.

Deși ei au achiziționat tractorul ca utilaj specializat de cultivare, aceștia au avut succes folosindu-l la însilozare. După cum spune Fraser: „Remorcile de 18 tone furnizează iarba, ceea ce reprezintă o cantitate uriașă de transportat dintr-un singur drum pentru un tractor. Am echipat Challenger cu o remorcă specială pentru nutreț, lucru ce a ajutat semnificativ la nivelarea culturilor.”

Modelul MT765C de la Fermele Calcourt a fost livrat de către distribuitorul Challenger RWW Pugh din Churchstoke. „Suntem într-o relație foarte bună cu cei de la Pugh,” remarcă Fraser. „Un utilaj este la fel de bun precum soluția sa de rezervă. Dacă se ivește o problemă, știu că aceasta se va rezolva. Mă bot bizui pe ei, ceea ce îmi oferă o stabilitate extraordinară.”



Modelul MT765C de la Fermele Calcourt este echipat cu șenile ‘extreme agricultural’.

Galilor.



Fraser Jones (stânga) împreună cu șoferul Dan Hulse.

Sistemul inovator Challenger de management al îngrășămintelor (NMS) deține secretul pentru o exploatare completă a valorificării îngrășămintelor lichide și solide, precum și a biosolidelor tratate. Pe lângă reducerea costurilor la îngrășămintele, această precizie a controlului va ajuta fermele și afacerile să respecte aplicările din ce în ce mai stricte și să utilizeze restricții și reglementări.

SECRETUL NMS PENTRU REDUCEREA COSTURILOR

„Îngrășămintele organice nu reprezintă deșeuri, acestea conțin nutrienți valoroși. Este important ca acest produs prețios să nu fie irosit,” spune David Bowman, director pentru afaceri al Challenger Regatul Unit și Irlanda. Sistemul NMS asigură folosirea inteligentă a acestuia, încurajând creșterea plantelor și prevenind poluarea.”

Sistemul NMS poate fi utilizat atât cu materiale lichide cât și cu materiale solide (uscate), putând fi comandat prin intermediul terminalului Falcon VT al vehiculului, care este standard pe toate aplicatoarele TerraGator. În primul rând, acest sistem electronic monitorizează viteza de înaintare a vehiculului și reglează automat fluxul de material, fie lichid sau solid, pentru a corespunde ratelor de aplicare presetate. Funcționează în mod similar unei stropitori controlate electronic sau unui controler de distribuitor de fertilizator.

„Scopul este să vă pună pe dvs. în control. Operatorii și proprietarii dețin controlul total asupra modului și locului de aplicare ale sistemului NMS. Pe lângă menținerea unei rate de aplicare fixe, dacă sistemul este conectat la un receptor GPS, acesta va fi capabil să aplice rate variabile conform hărților de aplicare. De asemenea, sistemul va

TerraGator stabilește standardul industrial pentru împrăștierea și injectarea îngrășământului lichid și uscat.



Sistemul exclusivist Challenger NMS poate fi folosit pentru a furniza aplicații precise în cazul materialelor uscate/solide precum și prin injectarea lichidă.



Terminalul Falcon VT, existent ca dotare standard pe toate utilajele TerraGator, oferă operații efectuate cu ajutorul butoanelor precum și controlul ratei de aplicare și cartografierea lucrului.

realiza o hartă precisă pentru aplicare, care furnizează o dovadă de necontestat a operației, indicând conținutul nutrienților, volumul precis al aplicării, data și zona,” spune David.

Pentru utilajele ‘uscate’ (DNMS) rata de aplicare este reglată variind viteza lanțurilor inferioare. Pentru controlul îngrășămintelor semilichide (LNMS) sistemul modifică viteza pompei standard cu lob Börger.

„Spre deosebire de alte pompe sau sisteme vacumatice cu debitmetre, perechea de rotoare cu trei lobi de pe pompa Börger oferă o ‘injectare pozitivă’ - ca o pompă cu roți dințate. Acest lucru semnifică faptul că fiecare revoluție deține un volum cunoscut, motiv pentru care sistemul este atât de precis, deoarece controlerul ‘știe’ exact volumul ce trebuie pompat pentru fiecare viteză de rotație.

„Acest sistem de injectare pozitivă este capabil să reacționeze cu rapiditate la orice schimbări ale vitezei, fiind mult mai fiabil decât celelalte sisteme. Un alt avantaj al pompei Börger este acela că injectarea pozitivă a acestuia furnizează o presiune mai mare de lucru — de până la 2,5 bari, ceea ce înseamnă că sistemul este mai puțin predispus la deteriorări. Deși sistemul funcționează de obicei la aproximativ 1,5 bari, această cifră este aproape dublă față de cea atinsă de un sistem vacumatic,” adaugă el.

Costul sistemului NMS este recuperat rapid prin economiile făcute la îngrășământul artificial, explică David. „Cu toate acestea, pentru o exploatare la maxim a sistemului, mai întâi este necesare ca materialul să fie analizat pentru stabilirea valorii nutrienților. Imediat după aflarea acestui lucru, programul NMS poate fi utilizat pentru a asigura că ratele exacte de aplicare, în t/ha, sunt aplicate în funcție de cerințele solului.”

Cercetarea, efectuată de ADAS — un serviciu de consultanță engleză — indică faptul că o cireadă obișnuită de 200 de capete pentru producția de lapte, adăpostite timp

de 26 săptămâni, va produce o cantitate de îngrășămintă solide și lichide la o valoare a îngrășămintelor NPK la o valoare mai mare de £20.000 (€24.400).

„În anumite circumstanțe, această sumă poate reprezenta costul total oferit de fermă pentru achiziționarea îngrășămintelor,” adaugă David. „Avantajul utilizării sistemului NMS este acela că poate converti îngrășământul din dotare într-unul ușor de mănuit — de aceea este denumit Sistemul de management al îngrășămintelor. În loc de aplicarea îngrășământului pe câmp în timpul unei operații de tip ‘îndepărtare a deșeurilor’, cu ajutorul unui TerraGator echipat cu NMS și al unui injector, putem exploata la maxim valoarea nutritivă a acestuia. În același timp, se asigură că ferma respectă problemele ce țin de conducere și reglementări, oferind totodată și înregistrările necesare.”

Prima sarcină în momentul utilizării sistemului NMS pentru a îmbunătăți precizia aplicării, este de a analiza valoarea nutritivă a materialului. Majoritatea laboratoarelor care efectuează analiza solului vor putea oferi acest serviciu, în timp ce distribuitorul dvs. Challenger va putea fi pus în contact cu companiile ce furnizează acest serviciu.

„În Regatul Unit recomand fermelor de lapte care încep să folosească sistemul NMS, să preleveze un eșantion pentru analiză în fiecare trimestru al anului. În luna ianuarie următoare, după prelevarea celui de al cincilea eșantion, ei pot compara nivelurile de nutrienți pentru a verifica consistența. De obicei, dacă dieta a rămas neschimbată și nu s-a modificat nimic, analiza va fi identică în fiecare moment al anului,” explică el.

Imediat după obținerea analizei, următorul pas este să se evalueze necesarul nutritiv total al culturilor. După calculul volumului/ha de îngrășământ, necesar pentru acoperirea

nevoilor, cantitatea corespunzătoare de îngrășămintă anorganic poate fi dedusă din cantitatea totală.

„În timp ce sistemul NMS furnizează controlul precis, pentru a valorifica nutriția la maxim este necesară o aplicare corectă a materialului. Injectia reprezintă de departe cea mai bună metodă. Împrăștierea pe suprafață este imprecisă, se poate pierde prin volatilizare o cantitate de până la 95% azot, există riscuri legate de scurgeri și devine inacceptabilă din punct de vedere al protecției mediului,” adaugă el.

Folosind injectarea superficială sau injectarea pentru teren arabil, puteți reduce cantitatea de azot eliberată în mediul înconjurător prin intermediul emisiilor cu până la 95% în comparație cu împrăștierea pe suprafață. Efectuând o comparație a costurilor realizate cu un dispozitiv de împrăștiat sferic, acesta poate aduce un profit din injectare de £31,62/ha (€38,50/ha).

Un alt avantaj al injectării este acela că materialul este aplicat culturilor și în zona rădăcinilor, în timp ce împrăștierea pe suprafață poate provoca arderea și uscarea ierburilor, cât și migrarea rădăcinilor la suprafață. În urma injectării, azotul organic disponibil este eliberat treptat, acest lucru dovedind o creștere a valorilor D (cu alte cuvinte, cantitatea de materie organică digerabilă) din silozuri precum și îmbunătățirea ciclului de viață al pășunilor.

Un alt beneficiu suplimentar datorat gestionării eficiente a îngrășământului este acela că fermierii au realizat faptul că este profitabil să devieze apa curată departe de recipientele de depozitare a îngrășămintelor semilichide, adaugă David. „Punând valoare ‘deșeurilor’, fermierii au realizat faptul că acest proces nu diluează conținutul de nutrienți din îngrășământul semilichid și că procesul de aplicare nu implică transportul inutil al apei,” încheie.



Injectarea îngrășământului lichid în culturi, folosește la maxim nutrienții disponibili, reduce răspândirea azotului în aer și riscul de scurgeri.



Dacă doriți să cumpărați un TerraGator uzat, analizați gama largă de oferte de la Challenger.

ACHIZIȚIONAȚI UTILAJE TERRAGATOR UZATE CU ÎNCREDERE DEPLINĂ

Dacă intenționați să cumpărați un aplicator TerraGator uzat, Challenger este aici să vă ajute.

„Utilajele TerraGator deține o piață specială și vânzările sunt gestionare de Challenger în mod direct,” explică Frans van Asseldonk, Manager de vânzări echipamente uzate Challenger, pentru Europa, Africa Orientul Mijlociu. „În consecință, am creat un centru pentru utilaje uzate, pentru a ne asigura de menținerea celei mai înalte calități.”

„Cumpărarea unui TerraGator reprezintă o decizie importantă, de aceea, foarte mulți clienți care doresc să investească într-un asemenea utilaj, achiziționează mai întâi unul uzat. Într-adevăr, un număr dintre acești cumpărători au devenit de atunci antreprenori importanți, ce dețin parcuri cu utilaje TerraGator, ce funcționează cu succes în toată Europa,” adaugă el. „Un TerraGator uzat poate reprezenta, de asemenea, o opțiune bună, dacă ai prea mult de muncă pentru un singur utilaj.”

„Întrucât vânzările de utilaje TerraGator sunt efectuate direct, avem cunoștințe precise despre persoana care folosește utilajul, istoricul acesteia și perioada în care modelele uzate vor fi disponibile pe piață.”

Atunci când utilajele de schimb ajung în centrul Challenger, acestea sunt inspectate temeinic de mecanici calificați. Mostre de ulei sunt preluate de la punți, motor, cutie de viteze și sisteme hidraulice, pentru a determina starea de sănătate a utilajului, în timp ce, acolo unde este cazul, piesele uzate sunt înlocuite cu unele noi. De asemenea, unitățile pot fi revopsite în culoarea galbenă specifică Challenger sau pot fi personalizate în funcție de culorile companiei clientului.

„Toate utilajele TerraGator vândute de noi dețin garanție, a cărei prelungire depinde de vârsta utilajului,” explică Frans. „În momentul în care clienții cumpără un utilaj uzat de la Challenger, aceștia se pot destinde și pot avea

încrederea totală că modelul se va ridica la nivelul așteptărilor și va funcționa la standardele înalte Challenger.”

„Clienții echipamentelor TerraGator uzate sunt tratați la fel ca cei care achiziționează echipamente noi. Aceștia primesc același nivel de asistență post-vânzare – de la instruirea operatorului, până la serviciul de asistență de înaltă clasă” spune el.

În jur de 50 de utilaje TerraGator uzate ajung anual în centrul Challenger, prețul acestora variind – de la 7500 euro până la 250.000 euro pentru utilajele folosite pentru demonstrații. „De asemenea, vindem un număr foarte mare de unități de tip remorcă, acestea reprezentând un utilaj de bază pentru anumiți antreprenori, înainte de

achiziționarea unui echipament autopropulsat,” remarcă Frans. „Unele utilizări ale utilajelor TerraGator sunt absolut uimitoare – de la efectuarea unor lucrări forestiere până la eliminarea prafului și remorcă pentru recolte sau tun de apă. Am văzut un utilaj adaptat pentru a fi utilizat ca vehicul pentru transportul schiorilor și altul transformat într-o barcă!!”

Există întotdeauna o selecție largă de utilaje TerraGator uzate oferite de Challenger. Dacă sunteți interesat să achiziționați un utilaj, conectați-vă pe site-ul Web de mai jos sau luați legătura cu directorul dvs. local de afaceri TerraGator.

www.agcotrader.com
Faceți clic pe 'tehnologia îngrășămintelor'.



Toate utilajele TerraGator uzate și achiziționate de la Challenger vin cu pachet de asistență complet.

Bazându-se pe enormele resurse ale companiei-mamă AGCO, Challenger și-a dezvoltat cu atenție rețeaua de asistență pentru a se asigura de faptul că parcurile de utilaje sunt ținute la lucru la exploatare de vârf, iar clienții beneficiază din plin de investiția lor.

Importatorii, distribuitorii și furnizorii care reprezintă Challenger pe plan local sunt deserviți de un personal de service, de piese, de teren și de vânzări instruit la standarde exacte. Furnizorii sunt apreciați și evaluați în mod regulat pentru a se asigura că aceștia continuă să livreze nivelele superioare de service pentru care Challenger și-a făcut renumele.

TIMP MINIM DE INACTIVITATE, TIMP MAXIM DE FUNCȚIONARE

Disponibilitatea efectivă a pieselor este o prioritate majoră a operatorilor de utilaje agricole. În cazul defectării utilajului, este vital să se aibă încredere că piesa corectă poate fi livrată rapid și fără probleme. AGCO a investit milioane de dolari în sisteme și facilități de ultimă generație pentru dezvoltarea bazei de aprovizionare cu piese de vârf. În timpul perioadelor-cheie de lucru sezonier, depozitele de piese au program prelungit seara și la ore defavorabile în timpul sfârșitului de săptămână.

Rețeaua europeană integrată de piese a AGCO include facilități la granița germano/franceză (Ennery), Regatul Unit (Desford), Italia (Lana), Spania (Barcelona), Danemarca (Copenhaga) și Rusia (Moscova). Această rețea de distribuție cuprinzătoare și integrată pune la dispoziția clienților beneficiile combinate ale deconectării la comanda târzie și standarde de livrare de vârf pentru cerințele de piese critice.

SERVICE SUPERIOR

Timpul de funcționare și productivitatea înseamnă totul atunci când vine vorba de operarea echipamentelor agricole mari, de tehnologie avansată. Acestea sunt pârgurile-cheie din spatele regimului de service al AGCO. Personalul de service al dealerilor instruit de AGCO are acces la o gamă de echipamente de ultimă oră atât în atelier cât și la multe camioane mobile de service pe teren care deservește regiunea. Un instrument electronic avansat de diagnoză permite interogarea electronicii utilajului, cât și abilitatea de a instala actualizări ale software-ului descărcate de la facilitatea Extranet privată și securizată a AGCO.

Introducerea AGCOMMAND, cel mai recent sistem al companiei pentru gestionarea utilajului pe bază de telemetrie, creează oportunități semnificative pentru îmbunătățirea service-ului. Cu facilitățile sale avansate de înregistrare a datelor utilajului, AGCOMMAND permite informației să fie trimisă direct la dealer sau la un atelier central de la tractor, combină sau utilajul de aplicare prin legătura unui website. Prin monitorizarea sa constantă a utilajului, AGCOMMAND poate fi la curent cu activități cum ar fi ore lucrate și astfel poate prevedea mai bine intervalele de service la care se poate pune baza unor programe de întreținere.

RECOMANDĂRI DE ÎNCREDERE

Specialiștii Challenger din afacerea agricolă și agronomie stau la dispoziție pentru a furniza recomandări și suport cu privire la cum să beneficiați cel mai bine de echipamentele companiei și să obțineți amortismentul maxim la investiție. Prin examinarea în detaliu a

operațiunii clientului, aceștia fac recomandări cu privire la specificațiile utilajului și la finanțarea corectă necesară pentru crearea unui plan solid de afaceri. În afară de prețul de achiziție, întreținere și forță de muncă, aceștia vor privi la imaginea de ansamblu inclusiv modul în care utilajele sunt operate și la tehnicile agronomice angajate pentru a calcula un cost integral și analiza profitului.

FINANȚARE

Finanțarea AGCO pune la dispoziție soluții cuprinzătoare de finanțare la vânzarea cu amănuntul, adaptate nevoilor individuale ale clientului. Acestea sunt îndreptate către asigurarea că operatorii Challenger primesc echipamentul pe care îl necesită pe teren cât de repede, ușor și accesibil este posibil.

Finanțarea AGCO este destinată industriei agriculturii și, cu accent pe flexibilitate, înțelege nevoia de a oferi opțiuni competitive de rambursare potrivite necesităților specifice ale fluxului de numerar al fiecărei afaceri.

Partenerul financiar-cheie al AGCO este De Lage Landen. Fondată în 1969 ca o companie de leasing cu sediul în Olanda, De Lage Landen a devenit un furnizor global de soluții de leasing, de afaceri și de finanțare pentru consum. Reprezintă o filială deținută integral a gigantului bancar mondial, Rabobank, care își concentrează atenția pe alimentația și agricultura internațională.

- Vă rugăm să verificați la reprezentantul dvs. Challenger local disponibilitatea serviciilor din teritoriul dvs.

Utilajele serioase precum cele ale mărcii Challenger vin cu un pachet de asistență la fel de serios. Piese și service-ul la cel mai înalt nivel, recomandările tehnice și de afaceri, precum și schemele financiare individualizate fac parte integrantă din experiență atunci când posezi și conduci un echipament Challenger.

SUPORTUL ÎN CARE PUȚETI AVEA ÎNCREDERE ȘI PE CARE VĂ PUTEȚI BAZA



DEZVOLTAREA CONSTANTĂ DU



CE LA CONTINUAREA AFACERII



Utilajul MT855B lucrează în jur de 1000 de ore pe an.



Johann și echipa sa.

Nuscheler Saatgut și Agrarservice GmbH administrează peste 2000 de hectare din sudul landului german Saxonia Anhalt. Un utilaj Challenger MT855B este responsabil pentru cea mai mare parte a operațiunilor de cultivare. Bettina Karl comunică.

Atras de zonele vaste de terenuri agricole ce îi aminteau de domeniile de cultură gigantică ale Americii, Johann Nuscheler s-a mutat din Altendstadt, Bavaria de Sus, spre estul Germaniei în anii 1990. O cooperativă agricolă ce deținea câteva sute de hectare de pământ lângă orașul Halle a fost pe punctul de a fi desființată, acesta profitând astfel la maxim de oportunitatea sa.

De atunci, Johann și echipa sa de opt angajați cresc culturi la hotarul sudic al comunei Börde. Producția include grâu și semințe de orz, cereale furajare orz, rapiță cu semințe oleaginoase, porumb și sfeclă de zahăr, răspândite pe o suprafață de 2100 de hectare de sol cleios de loess.

Se subînțelege că tehnologia fiabilă, de înaltă performanță este parte integrantă din succesul operațiunii.

„Tehnologia trebuie să se potrivească cu munca, iar procesele diferite necesită să fie coordonate,” comunică Johann. „Doar atunci ne aflăm în poziția de finalizare a lucrării pe care trebuie să o facem în perioada de timp disponibilă.”

Esential regimului de lucru este utilajul Challenger MT855B. Utilajul, folosit exclusiv ca tractor de câmp timp de peste un an, acoperă 90% din activitatea de cultivare. Aceasta îl menține activ timp de aproximativ 1000 de ore lucrate în ture pe an.

„Utilajul Challenger a însemnat o decizie economică. Ne-am dorit un utilaj fiabil, de înaltă performanță, ușor de utilizat, cu o putere mare de tractare, care în timp ce lucrează eficient poate proteja solul. Utilajul MT855B îndeplinește fiecare dintre aceste cerințe. Deoarece toată puterea motorului este canalizată spre teren, utilajul de asemenea economisește combustibil,” explică Johann.

Proprietatea urmează reguli foarte exacte în ceea ce privește producția acestora de semințe în scopul dezvoltării plantelor la nivelul optim al profitului. Separatoare sunt amplasate între culturile individuale de grâu și orz și totodată este agreat un ansamblu de rotație al culturilor.

Cu cei 500 de cai putere, utilajul MT855B poate efectua săpături până la diferite adâncimi până la 25 de cm pentru a ajuta plantele să dezvolte creșterea unei rădăcini mai puternice. „Acest lucru este deosebit de important pentru sistemul nostru de agricultură fără arătură”, declară Johann.

În alegerea utilajelor agricole, acesta a apelat la experiența lui Rasso Schatz, Director de Vânzări al Challenger, și a echipei sale. „Utilajul MT855B lucrează cel mai eficient cu echipamente de cultivare de 8 metri lățime - se pot acoperi 8 hectare/oră cu o viteză medie de 14 km/oră - chiar mai mult pe teren întins,” explică Rasso. „Acest lucru face o diferență reală pe o suprafață de 2000 de hectare.” Tractorul lucrează cu un cultivator Amazone Centaur de 6 metri și un cultivator Horsch Terrano de 8 metri cu ambalator Optipack.

Proprietatea produce aproximativ 600 de hectare de semințe pentru soiurile de grâu și orz selectate în fiecare an. Johann preferă propagarea soiurilor bazată în special pe rezultatele obținute în urma încercării solului. „Dar trebuie să dispuneți și de îndemânare. Este ca și cum ai cumpăra un cal, subliniază acesta. Aceasta înseamnă de asemenea să fii cu ochii în patru la tendințele pieței.

Johann este într-o continuă căutare de metode noi pentru realizarea lucrurilor. „Fiecare proces din lanțul de producție impune o dezvoltare constantă” rezumă Johann. „Ca proprietar al unei ferme, în cazul în care îți lipsesc ideile, este momentul să renunți.” Acesta este un lucru pe care acest fermier cu o gândire progresistă nu îl va face prea curând.



Utilajul Challenger MT855B este responsabil pentru 90% din activitatea de cultivare.

SE CERAT EFECTUAT CU UȘURINȚĂ



Challenger oferă două secerătoare de înaltă clasă și de mare capacitate care va face ca lucrările de secerat să pară ușoare.

Modelul SP115C de 120 cp și modelul SP185C de 190 cp au cabine mari, confortabile, montate pe un cadru de șasiu lung și rezistent, care asigură o mai mare stabilitate și confort în deplasare. Un sistem de prindere rapidă permite utilizarea unei game variate de hedere inclusiv versiunile cu seceră și cu melc plus hederele rotative suplimentare de pe modelul SP185C.

Propulsat de cele mai solide și fiabile motoare diesel AGCO SISU POWER, acestea reprezintă utilaje de mare capacitate pentru lucrări pe scară largă.

Cabina super confortabilă oferă un scaun al operatorului cu suspensie pneumatică, un scaun pentru pasager, o consolă de comandă montată lateral și parbriz curbat pentru vizibilitate ridicată. Viteza utilajului și funcția header-ului pot fi comandate cu o singură mână. Pentru viteză mare și cuplu maxim, puterea de tracțiune este transmisă printr-o pompă de mare putere conectată la un motor montat direct în butucii roților.

Se asigură acces comod pentru service și întreținere, inclusiv un filtru de aer montat la înălțime, capotă cu înclinare în două poziții și un radiator care iese prin glisare.



CĂUTAȚI-NE PE YOUTUBE!

Canalul oficial Challenger de pe Youtube, care prezintă clipuri video cu echipamentele noastre mai vechi și actuale, este de acum funcțional.

Acest site important de Internet, care funcționează ca mediu digital de socializare, permite utilizatorilor să partajeze clipuri video, funcționând, de asemenea, ca platformă a unei rețele sociale. De fapt, YouTube este al doilea cel mai mare motor de căutare, după Google, fiind extrem de popular în întreaga lume.

Tot ce aveți de făcut este să vă înscrieți pe canalul Challenger și veți putea începe să urmăriți clipuri video, putând chiar să postați propriile clipuri. În momentul actual există câteva filmulețe extraordinare, pline de acțiune care prezintă, de exemplu, performanța uluitoare a utilajelor de aplicare TerraGator. Data viitoare când porniți calculatorul merită să aruncați o privire asupra lor.

Pentru a vizualiza canalul nostru, mergeți la www.YouTube.com/ChallengerVideos

NOUTĂȚI DIN MARKETING



René van Driel.

Un bun venit călduros pentru René van Driel care se alătură echipei Challenger în funcția de Director de marketing de produse pentru Europa, Africa și Orientul Mijlociu (EAME).

Aflat în sediul central Challenger din Europa din Grubbenvorst, Olanda, René a lucrat anterior pentru compania de stivuitoare Mitsubishi Caterpillar din Europa B.V.,

NE VOM AXA PE STROPIRE ȘI ÎMPRĂȘTIERE



150 de antreprenori profesioniști au aflat mai multe despre echipamentele Challenger de manipulare și împrăștiere a îngrășământului, la evenimentul organizat de Compania Firma Beel.

150 antreprenori profesioniști au luat parte la un important eveniment legat de manipularea și împrăștierea îngrășământului și organizat de dealer-ul Challenger din Belgia – Firma Beel.

Având sediul în Wortegem-Petergem, Compania Firma Beel vinde tractoare cu șenile Challenger, mașini de stropit și utilaje TerraGator, având și rolul de punct de service pentru TerraGator.

Clienții au avut ocazia să conducă echipamentele, în timp ce specialiștii produselor Challenger au fost prezenți pentru a oferi detalii cuprinzătoare

despre caracteristicile și beneficiile de înaltă performanță ale acestora. Utilajele aflate în atenție au inclus un TerraGator 8333, RoGator 635 și Challenger MT765C. Și pentru că ne aflăm în Belgia, evenimentul s-a încheiat cu un grătar și bere excelentă belgiană.

„Toată admirația noastră pentru Compania Firma Beel, pentru organizarea unui eveniment atât de informativ și de plăcut” adaugă Frans van Asseldonk, Manager de vânzări directe și distribuitor în Benelux.

INSTRUIREA DISTRIBUTORILOR ESTE CONTINUĂ

În Rusia și CIS, peste 100 de directori de vânzări și 400 de angajați pentru service și piese au luat parte la programele de instruire Challenger.

„Locațiile pentru instruire au fost stabilite la sediul distribuitorului Challenger Agregat din Laluga și la sediul Bizon din Rostov pe Don, acoperind sesiuni în clasă și în atelier pentru o varietate de produse – de la secerătoare de mare putere la tractoare cu șenile,” explică Maxim Dukhinov, director de marketing la Challenger, din Moscova. „Nivelurile superioare de asistență service au stat la baza întregii baze de soluții de utilaje Challenger pentru întreprinderile agricole din toată lumea.”

„Instruirea reprezintă un proces neîntrerupt care asigură informarea întregului personal al distribuitorilor asupra celor mai noi produse și așteptăm deja cu nerăbdare să desfășurăm programele pentru anul 2011,” spune acesta.

SEDII NOI IMPRESIONANTE SE DESCHID ÎN BULGARIA EXPANSIUNE CONTINUĂ PE AGENDA DE LUCRU



Noile locații impresionante ale companiei Varex de lângă Plovdiv vor deservi regiunea de sud a Bulgariei.

Într-o încercare majoră de extindere a afacerii, compania Varex, distribuitor Challenger în Bulgaria, a deschis un nou centru de Vânzări și Service în apropiere de Plovdiv, al doilea cel mai mare oraș din țară.

Amplasat strategic pe șoseaua Trakia pe drumul ce duce din capitala Sofia spre coasta Mării Negre, noul sediu va acoperi regiunea de sud a Bulgariei.

Susținută de o investiție de 2,5 milioane de euro, locația de 2000 m2 aflată pe o parcelă de 1 ha se poate mândri cu un showroom spațios, birouri, magazine de piese, ateliere de service, zone de instruire pentru 80 de angajați și camere pentru ședințe.

Peste 150 de persoane s-au adunat pentru deschiderea oficială, printre aceștia numărându-se oficialități din guvern, precum Svetlana Boyanova, Ministru adjunct al agriculturii și industriei alimentare și Nikola Tomov, Viceprimar al municipiului Maritza. Din partea Challenger au luat parte Eric Raby, Vicepreședinte și Director general – Challenger pentru Europa, Africa și Orientul Mijlociu (EAME), Dorus van Esch, Director, Vânzări și distribuție și Ken Spicer, Manager de vânzări – Europa Centrală împreună cu Gary Collar, Vicepreședinte senior și Manager General EAME/ANZ al companiei mamă Challenger, AGCO.

Oaspeții au fost întâmpinați de către reprezentanții companiei Varex, Georgi Pankov, Ivan Maslarov și Elisaveta Markova.

Compania Varex are ca principal obiectiv extindere și mai mare. În următorii trei ani, compania planuiește deschiderea unor puncte de vânzare adiționale, concentrate asupra anumitor regiuni, inclusiv cele din nord-vest (Montana), central nord-vest (Pleven), central nord est (Ruse) și nord-est (Dobrich). Împreună cu locațiile deja existente din Stara Zagora și mai nou Plovdiv, compania va asigura o acoperire națională completă pentru clienții din Bulgaria.



Anul 2011 bate la ușă, deci căutați noul calendar de perete Challenger.

Cuprinzând fotografii impresionante, având în prim-plan produsele Challenger în acțiune, acest calendar va fi un accesoriu minunat pentru atelierul sau biroul fermei. Disponibil de la distribuitorul dvs. Challenger.

PLANIFICAȚI O DATĂ

AVEȚI NEVOIE DE UN CADOU ÎN ULTIMUL MOMENT?



Dacă vă gândiți ce să cumpărați copiilor anul acesta de Crăciun, de ce nu aruncați o privire pe gama de jucării Challenger?

Acestea sunt doar câteva dintre produsele extraordinare care fac parte din linia noastră extinsă de produse marca Challenger. Există o gamă largă de haine și cadouri, inclusiv echipamente de lucru și tricouri, machete la scară, șepci, brelocuri, rucsacuri, câni și ceasuri.

Contactați distribuitorul dvs. Challenger local sau vizitați magazinul nostru on-line la www.ChallengerStore.com



Cat®, Caterpillar® și Challenger® sunt mărci comerciale ale Caterpillar Inc și sunt utilizate sub licență de AGCO.

Romanian